



ДИВЕРСИФИКАЦИЯ  
БИЗНЕСА  
МФО



## ТЕКУЩИЕ УСЛОВИЯ

Ужесточение  
регулирувания

Укрупнение  
МФО

Конкуренция  
со стороны банков

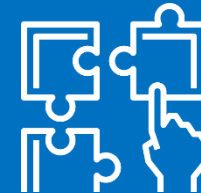
Черные  
кредиторы



## ПРОБЛЕМЫ МФО

Потеря  
рынка

Продолжающееся  
снижение доверия  
к МФО



## ВЫХОД - ДИВЕРСИФИКАЦИЯ

Переориентир с займов до зарплаты  
на среднесрочные займы

Встраивание в банковские  
маркетплейсы

Облигационный рынок

Коллаборация с  
краудлендингом

Встраивание  
в другие услуги



## ВАРИАНТЫ:

### 1. Инвестирование

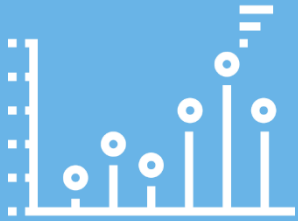
- На краудплощадках есть технологическая платформа для выдачи займов онлайн
- Нет затрат для привлечения клиентов
- Нет капитальных затрат в IT разработку
- Эффективное размещение свободных денежных средств
- Профессиональный инвестор на платформе

### 2. Репозиционирование

- Выход на рынок кредитования МСБ

### 3. Коллаборация

- Совместное создание новых кредитных продуктов
- Дополнительные источники данных для совершенствования скоринговых моделей



## ПРОГНОЗЫ:

### 1. Перспективы

- Законодательная база, регулирующая работу платформ
- Выход на рынок крупных игроков
- Рост интереса к краудлендингу

### 2. Оценка рынка

- Портфель P2B-площадок в течении нескольких лет может вырасти до 5-10 млрд ₽

СПАСИБО  
ЗА ВНИМАНИЕ!

Иван Васильев  
Зам.директора  
Penenza.ru