



**ОАО «ФИНОТДЕЛ»**

Ведущая российская компания по микрофинансированию  
субъектов малого предпринимательства

## **Взаимодействие банков и МФИ**

Группа Компаний  
**ADELA FINANCIAL RETAIL GROUP LTD**

---

## Описание бизнеса

### Описание компании ОАО «ФИНОТДЕЛ»

ОАО «ФИНОТДЕЛ» – микрофинансовая компания, действующая с 2009 г., специализирующаяся на выдаче займов микро и малому бизнесу с ограниченным доступом к финансовым услугам банков.

ОАО «ФИНОТДЕЛ» отдает приоритет региональному развитию и активно расширяет географию своего бизнеса. За 2012 г. и 1е полугодие 2013 г. было открыто 42 новых офиса (рост сети в 2 раза). На 01.09.2013 г. работает **83 офиса** в Европейской части страны, Сибири и на Урале.

#### Основные достижения Компании в 2013 году:

По результатам 9 месяцев 2013 года кредитный портфель Компании вырос до 1,5 млрд рублей

2013 год – Рейтинговое агентство «Эксперт РА» подтвердило компании рейтинг «А.mfi Высокий уровень надежности»;

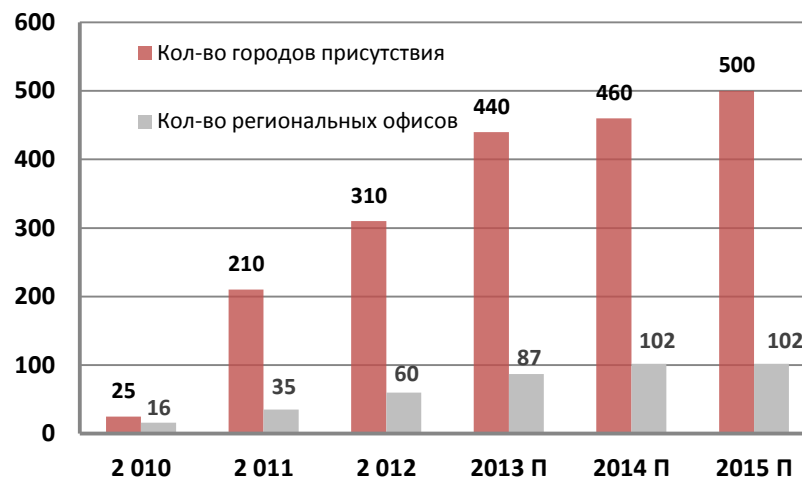
Апрель 2013 – ОАО «ФИНОТДЕЛ» выиграл конкурс и получил финансирование в объеме 300 млн руб. от Фонда содействия развитию микрофинансовой деятельности при Правительстве г. Москвы для участия в Государственной программе поддержки МСП;

Сентябрь 2013 – В состав Совета Директоров ОАО «ФИНОТДЕЛ» вошли экс-замминистра финансов Алексей Саватюгин и экс-руководитель Федеральной службы страхового надзора Илья Ломакин-Румянцев.

### Рост портфеля



### Динамика открытия региональных офисов, шт.





## Структура взаимодействия банков и МФИ

### Карточный проект

#### Выдача на карты банка

- +** для Банка
  - дополнит комиссия
  - эмиссия карт
- +** для МФО
  - безналичный расчет
  - оперативная выдача

### Платежные системы

Сотрудничество с ведущими платежными системами

Каналы погашения и выдач займов

- +** Для платежных систем дополнительные обороты
- +** Для МФИ клиентский сервис

### Кредиты

- Предоставление денежных средств под фондирование
- Диверсификация кредитного портфеля для банка
- Обеспечение стабильного роста

### Инвестиционные инструменты

- Вексельная программа
- Дополнительный источник фондирования для МФИ
- Облигационные займы
  
- Взаимодействие с Фондами

### Прочие банковские услуги

- Зарплатные проекты
- Валютные операции

### Совместные проекты

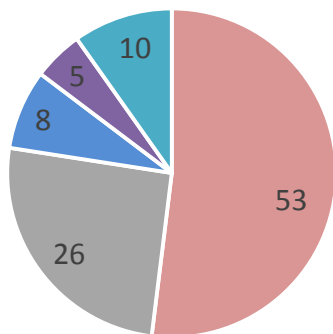
- Совместные программы по исследованию рынка

**Широкий спектр взаимодействия с банками-партнерами**



## Структура фондирования

- Банки
- Юридические лица
- Физические лица
- Вексельные займы
- государственные фонды



## Вексельная программа

Была реализована программа в 2012 году совместно с М2М

Дополнительный источник фондирования на растущем портфеле

Так же на рынке используются облигационные займы

Привлечение средств от физических лиц

## Участие в программах господдержки

Сотрудничество с Фондом содействия развитию микрофинансовой деятельности и ОАО «ФИНОТДЕЛ» в целях реализации подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Москве на 2012-2016 гг.»

С 2011 года компания «Финотдел» активно сотрудничает с МСП Банком по федеральной программе направленной на поддержку кредитования малого бизнеса

## Кредитные продукты от банков-партнеров

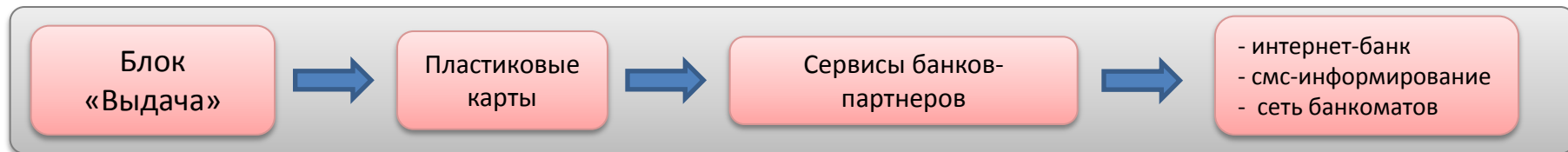
На кредиты от банков приходится 53 % привлеченных заемных средств

12 банков партнеров в 2013 году

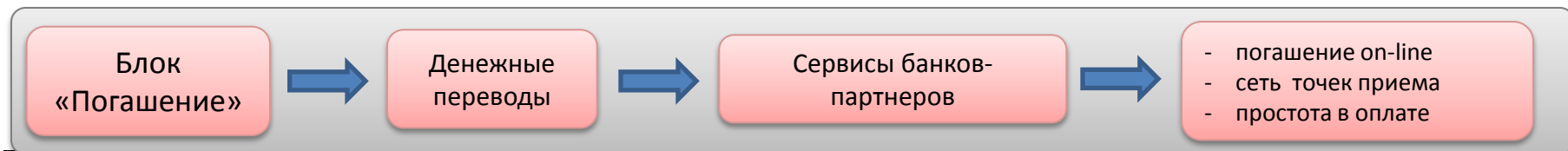
Кредиты

Кредитные линии

Компания ФИНОТДЕЛ постоянно расширяет перечень сервисов, связанных с процессами выдачи и погашения займов, для максимального удовлетворения потребностей своих клиентов.



Бизнес-партнер	Инструмент сотрудничества	Бизнес-процесс
ЗАО КБ «Росэнергобанк» ОАО «Инвесттрастбанк» ОАО КБ «СДМ-БАНК» ГК «ЦФТ» - «Золотая корона» ЗАО АКБ «Русславбанк» – «Contact» ЗАО КБ «КИВИ Банк» – «QIWI» НКО ЗАО «ЛИДЕР» КО ОАО «Москлирингцентр» - «Элекснет»	Пластиковые карты       Денежные переводы	Выдача займов клиентам компании       Погашение займов компании



**Фокус на развитие дополнительных услуг и сервисов**

### Основные принципы сотрудничества в целях реализации Вексельной программы

Срок обращения	6 месяцев	12 месяцев
Ставка, % годовых	17.0%	18.0%
Общий объем размещения	150 млн. рублей	
Номинал	от 1,5 млн. рублей	
Условия андеррайтинга	от 30 % объема размещенных векселей	

#### участие в вексельной программе:

- ✓ Банк осуществляет поиск потенциальных покупателей на векселя ОАО «ФИНОТДЕЛ» и организует продажи векселей Компании третьим лицам на условиях Доверительного управления;
- ✓ Банк выступает в качестве первоначального векселедержателя, приобретающего векселя в качестве Доверительного управляющего ценными бумагами (с отметками «платить не приказу» и «ДУ»);
- ✓ Срок Доверительного управления определяется не менее срока погашения каждого векселя;
- ✓ Банк обеспечивает хранение оригиналов векселей Компании в депозитарии Банка и исключает в своей деятельности Доверительного управляющего возможность объединения векселей Компании в однородные портфели;
- ✓ На векселях Компании, выкупленных Банком на собственную позицию, отметка «ДУ» не проставляется.



## Взаимодействие по программам поддержки предпринимательства

Летом 2011 года компания ФИНОТДЕЛ начала сотрудничество с МСП Банком, а в мае текущего года - с Фондом содействия развитию микрофинансовой деятельности Москвы.

Название организации	Название программы	Размер займа	Цель финансирования	Срок займа
<b>Фонд содействия развитию микрофинансовой деятельности Москвы</b>	Программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Москва на 2012-2016 гг.»	150 млн. руб.	предоставление микрозаймов субъектам малого и среднего предпринимательства Москвы	3 года
<b>Открытое акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (ОАО «МСП Банк»)</b>	Продукты «Микрозаем МСП» и «Микрозаем МСП ПЛЮС»	От 10 млн. руб.	предоставления займов субъектам МСП на приобретение, ремонт, модернизацию основных средств, внедрение новых технологий, развитие научно-технической и инновационной деятельности, приобретение товарно-материальных ценностей и расширение деятельности и/или развитие существующего бизнеса.	До 3 лет

## Совместные исследования

В 2013 году компания «ФИНОТДЕЛ» совместно с МСП Банком и Российским микрофинансовым центром провела исследование под названием «Рынок микрозаймов для малого и среднего бизнеса: банки vs. микрофинансовые организации».

### Портрет заемщика

- Объем выручки на сотрудника – 1,5 млн руб.
- Средний объем выручки заемщика – 12 млн руб.
  - Средняя численность работников – 8 чел.

- Объем выручки на сотрудника – 0,5 млн руб.
- Средний объем выручки заемщика – 1-1,5 млн руб.
- Средняя численность работников – 2-3 чел.

### Портрет займа

- Средняя сумма займа 754 тыс. рублей.
- Средневзвешенный срок кредитования составляет 26 месяцев

- Среднее значение суммы для микрозайма составляет около 300 тыс. рублей,
- Наиболее популярный срок договора – 2 года

Начинающие предприниматели предпочитают микрозаймы и потребительские кредиты, подросшие компании начинают прибегать к кредитам. Таким образом, микрофинансовые организации являются скорее промежуточным звеном, условным мостом для предпринимателей между «финансовой изоляцией» и банковским кредитованием и иными формами привлечения заемных ресурсов.